



LULEÅ
Torkel Omnell
torkel.omnell@di.se
070-6667892

UMEÅ
Camilla Andersson
camilla.andersson@di.se
070-5987004

SUNDSVALL
Anders Lövgren
anders.lovgren@di.se
070-3003719

VÄSTERÅS
Robert Österlind
robert.osterlind@di.se
070-5932745

NORRKÖPING
Sara Bohlin
sara.bohlin@di.se
076-7660170

VÄXJÖ
Kia Roman
kia.roman@di.se
073-3926792

KARLSTAD
Håkan Frisell
hakan.frisell@di.se
070-7749333

GÖTEBORG
Gerhard Larsson
gerhard.larsson@di.se
070-5252638

MALMÖ
Lars Tulin
lars.tulin@di.se
070-5489811

Al Gore kostar 1,8 Mkr

I september träffas EU:s jordbruks- och fiskeministrar under tre dagar i Växjö. Nu filas det på programmet och förhoppningen är att ett av dragplåstren ska bli klimatprofeten Al Gore.

Idén kommer, enligt Smålandsposten, från hans gamle skolkamrat Anders Franzén som numera är utvecklingschef i Växjö kommun. På 1960-talet gick de båda på Harvard University i Boston. Al Gores agent har meddelat att priset för en föreläsning är 1,8 miljoner kronor.

(DI)

Stororder på golvvärme till Korea

LULEÅ

Efter att det engelska säljbolaget Flexible Office har sålt ett luftburet golvvärmesystem till ett stort kontorskomplex i Koreas huvudstad Seoul för 75 miljoner kronor, jublas det hos underleverantörerna i Norrbotten.

Verkstadsföretaget Kryotherm tar den största ordern i sin historia och fördubblar personalstyrkan i Piteå.

Flexible Office och svenska underleverantörerna Kryotherm i Piteå och Abelko i Luleå har samarbetat sedan 1999.

Nyligen tecknade Flexible Office ett kontrakt värt 75 Mkr med den koreanska byggjätten Hyundai Engineering & Construction, som ska bygga en kontorsbyggnad på 55 000 kvadratmeter i Seoul för Koreas största internetleverantör, NHN Corporation.

Kompletta system

Flexible Office ska med sina svenska underleverantörer leverera kompletta ventilationssystem samt luftburna värmesystem.

Elektronikföretaget Abelko är med sina styrsystem och programvaror underle-

verantör till Kryotherm, som framför allt tillverkar luftbehandlingsaggregat för luftburna värmesystem, och som i sin tur är underleverantör till Flexible Office.

Produkterna slutmonteras och testas på Kryotherm, och installeras under golven.

Tysta och energisnåla

Försäljningsargument är att systemen är tysta, energisnåla och funktionella. Under två års tid efter leveransen ges service och stöd till köparna.

"Vi har utvecklat en programvara som gör att vi från en dator här hos oss i Sverige kan gå in och titta på systemet och vad som eventuellt är fel. På så sätt kan vi styra och ge support. Det är smidigt och sparar mycket tid", säger Abelkos vd Anders Lindgren.

Ordervärdet för Kryo-

therm ligger mellan 35 Mkr och 40 Mkr, lika mycket som hela omsättningen under ett normalår. Abelkos del i ordern är värd omkring 3 Mkr.

Kryotherm, med 22 anställda i Piteå, kommer att expandera kraftigt.

"Det blir närmare det dubbla antalet anställda i Piteå. Hälften av dem kommer vi att hyra från bemanningsföretag", säger Kryotherms vd Ingemar Wallström.

I juni i år sker de första leveranserna till Korea.

Jackie Blanden, försäljningsansvarig och delägare i Flexible Office, säger att fler kontrakt är på gång. Om ett par tre månader kan ett i samma storlek, totalt 75 Mkr, vara underskrivet.

TORKEL OMNELL

torkel.omnell@di.se
070-666 78 92

Di FAKTA

Kryotherm

- **Ort:** Piteå och Helsingfors.
- **Ägare:** Ingemar Wallström.
- **Antal anställda:** 30, varav 22 i Piteå.
- **Omsättning:** 37 Mkr (2006).
- **Resultat efter skatt:** Minus 1,6 Mkr.

Abelko

- **Ort:** Luleå.
- **Ägare:** Anders Lindgren, Thord Isaksson och Mats Karlsson äger 20 procent var. Övriga ägare 40 procent.
- **Antal anställda:** 30.
- **Omsättning:** 40,4 Mkr (maj 2006-april 2007).
- **Resultat före skatt:** 5 Mkr.



LYCKAT SAMARBETE. Abelko med vd Anders Lindberg, Kryotherm med vd Ingemar Wallström och Flexible Office med försäljningschef Jackie Blanden ska tillsammans leverera ett komplett golvvärmesystem till Seoul.

FOTO: PER PETTERSSON

Vargar gav företagsidé

Föreläsningar om människors likhet med vargar har blivit ett framgångsrecept för det lilla företaget Vargen och människan i värmländska Kil.

Förra året hölls 165 föreläsningar, en ökning med 30 procent jämfört med året före. Företaget omsatte 3,8 miljoner kronor. I år är planen att växa ytterligare.

Grundaren Benny Svensson fick affärsidén när han tittade på vargar i Alaska.

"I vargflockens hierarki kände jag igen den moderna människan och våra sociala regler och det fick mig också att förstå mina arbetskamrater bättre", berättar han.

Föreläsningarna går bland annat ut på att människan strävar efter överlevnad, att kunna försvara sitt revir och att på bästa sätt kunna fälla sitt byte. Ämnet behandlas ur flera synvinklar av olika experter och föreläsningarna hålls ofta utomhus för att skapa rätt stämning.

SIGRUN FAGERFJÄLL

red@di.se
08-573 650 00